



Solar: Technik und Vertrieb

Kompetent beraten – von der Begehung bis zur Inbetriebnahme

ID# 0449-0000-d448

 E-Training

 Selbstcheck mit Zertifikat

 Einsteiger

 25 min

 Mitarbeiter im Vertrieb



Inhalt

Dieses eTraining vermittelt Ihnen die wichtigsten technischen und vertrieblichen Aspekte von Photovoltaikanlagen. Sie lernen die Kriterien kennen, wann eine PV-Anlage sinnvoll ist und erfahren alles über Installation und Inbetriebnahme. Dabei lernen Sie, wie Sie Ihren Kunden während dieses Prozesses überzeugen und beraten.

Überblick

- **Ersttermin: Begehung**
- **Zweitermin: Angebot**
- **Technische Umsetzung**

